

会いたい聞かせて

丸みを帯びた形には、満面の笑みが描かれている。栃木市内の4社が障害者や高齢者がペットボトル飲料のキャップを片手でも開けられるようにと開発した「スマイルオープナー」が昨年12月、誰にでも使いやすい設計をコンセプトにした「ユニバーサルデザイン」の推進に貢献したとして、内閣府特命担当大臣奨励賞を受賞した。半径1キロ以内の「ご近所」同士で作り上げた商品に込めた思い、今後の普及にかける意気込みを聞いた。

—スマイルオープナー—

開発の経緯は

◆大沢さん 2006年

商品開発に取り組み始めたのは、07年のことです。商品のデザインは専門業者に依頼したのですが、予算がかかるすぎてしまって……。方向性を変えようとした。「施設内の自動販売機で購入したペットボトル飲料のキャップを開けられずに困っている高齢者がいる」という話を知って、「高齢者が一人でもキャップを開けることができる商品ができるだろか」と考えたのです。

◆三ツ村さん 当時の試作品を見て、「このままで

は商品にはならない」と感じました。そこで、うちの

会社には(キャップの溝に合うように)筒の内側に縦筋を入れる加工技術を持っているので、これを応用す

ることにしたのです。

◆大沢さん 最後に加わったのが、石川さんです。

4社の得意分野を持ち寄つて共同開発に取り組み始めました。

—スマイルオープナー—

【岩壁峻】

ユニバーサルデザイン商品開発で国から表彰

**池添亮さん(50)、大沢光司さん(52)
三ツ村義康さん(53)、石川昌宏さん(41)**

は自動販売機に取り付けることを想定しています

◆大沢さん 私たちが幼かりた頃には自販機に瓶入りの飲料が売っていて、栓抜きも取り付けられていました。ペットボトル入

◆石川さん 商品の耐久性も考えて、商品は金属製にしました。その後、一般家庭での普及も考え、安価なう、差し込む角度を大きくして過ぎるとこぼれてしまふなど、現在の形にするまでは試行錯誤を重ねました。

ことはすぐくうれしい。それだけで開発して良かった

性も考え、商品は金属製にしました。

し込んだらすぐ抜けてしま

う、差し込む角度を大きくして過ぎるとこぼれてしまふなど、現在の形にするまでは試行錯誤を重ねました。

ことはすぐくうれしい。そ

れだけで開発して良かった

と感じます。

得意分野で4社連携

り飲料を売っている現在の自販機にも、キャップをそのまま開けられる装置が必要だと考へたのです。耐久性を変えよう

性のテストは1万回以上行いました。そのためコンビニエンスストアでペットボトルを分けてもらったり

—利用者からの実際の反応は

◆池添さん 「ナースコールをしてキャップを開けてもらっていたが、自分で開けられるようになった」

◆池添さん 国から「お墨付き」をもらったと思っていますので、病院などで苦しこりでいる人たちにも紹介しやすくなりました。まだスマイルオープナーを必要としている人はいるはず。少しずつ普及はしていますが、商品についての情報を探求する機会をさらに増やしたいです。

—今回の表彰を商品普及にしたいですね

◆池添さん 「誰でも簡単に開けるようになります。スマイルオープナーも付いています」

「『ペットボトル飲料を売っています、スマイルオープナーも付いています』という自販機が多く設置されることが理想です」と大沢さんは話す。「誰でもは短いフレーズだが、それを実現するには長い道のりが必要なこともある。この商品の普及が社会の「壁」をまた一つ取り払っていくことにつながるとも感じた。



(写真左から) いけぞえ・まこと プラスチック製品製造会社「サカエ工業」社長▽おおさわ・こうじ 介護福祉事業を手がける「メディカルグリーン」社長▽みつむら・よしやす 金属加工会社「三ツ村製作所」社長▽いしかわ・まさひろ 精密機械加工会社「石川製作所」専務。いずれも栃木市内に本社がある。スマイルオープナーは自販機への設置を想定したアルミタイプが4000円、家庭用のプラスチックタイプが840円。問い合わせは栃木商工会議所(☎0282・23・3131)。

聞いて一言

「『ペットボトル飲料を売っています、スマイルオープナーも付いています』という自販機が多く設置されることが理想です」と大沢さんは話す。「誰でもは短いフレーズだが、それを実現するには長い道のりが必要なこともある。この商品の普及が社会の「壁」をまた一つ取り払っていくことにつながるとも感じた。